



## Orthèses orales

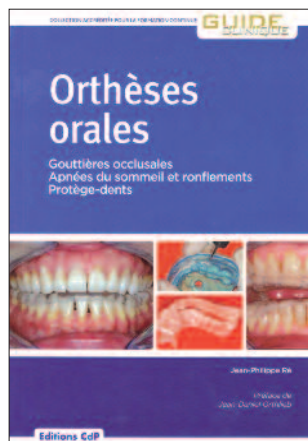
Jean-Philippe RÉ

Éditions CdP, Coll. Guide clinique, Rueil-Malmaison, 136 pages, 2011

Ce livre présente une très utile synthèse des différentes orthèses utilisées en odonto-stomatologie. L'auteur aborde dans un premier temps les gouttières occlusales avec un chapitre consacré à la butée occlusale antérieure (BOA), mais surtout un chapitre traitant de manière détaillée de la gouttière de reconditionnement mandibulaire (GRM), et un autre consacré à la gouttière d'antéposition (GAP). Le problème essentiel des échecs des gouttières occlusales est également abordé et apporte des réponses à toutes les causes d'échec. L'auteur décrit ensuite les orthèses d'avancée mandibulaire (OAM) dont la place devient de plus en plus importante dans le traitement des syndromes d'apnée obstructives du sommeil et les protège-dents réalisés sur mesure.

Ce livre présente l'avantage de la clarté, le texte est volontairement synthétique la place accordée aux illustrations est importante (plus de 200 photos) et permet de détailler toutes les étapes de la réalisation de ces orthèses orales depuis les indications, le travail clinique jusqu'à la mise en place et le contrôle de l'efficacité de l'orthèse en passant par toutes les étapes de laboratoire. Ce livre constitue un guide essentiel pour l'odontologiste et le stomatologiste qui permet d'accompagner le lecteur pas à pas dans la réalisation de ces orthèses.

Christian VACHER



## Gnathologie fonctionnelle Volume II : reconstruction de l'occlusion

Jean-Daniel ORTHLIEB

Éditions CdP, Coll. Mémento, Rueil-Malmaison, 196 pages, 2011

Après un premier volume traitant des bases fondamentales de l'occlusion et des indispensables références articulaires, volume dont j'avais dit grand bien ici, Jean-Daniel Orthlieb nous propose le volume 2, plus axé sur la reconstruction de l'occlusion. L'auteur précise sa définition de la gnathologie fonctionnelle, synthèse, d'après lui, entre les écoles fonctionnalistes et la nécessaire rigueur méthodologique développée par la culture dite « gnathologique ».

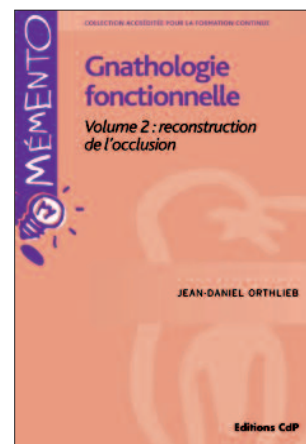
L'auteur établit les bases de la reconstruction prothétique selon une chronologie de huit critères qu'il nomme octa : plan horizontal de référence, position mandibulaire de référence, position thérapeutique (OIM, ORC, DVO), situation des dents antéro-mandibulaires, situation des dents antéro-maxillaires, courbe de Spee et plan d'occlusion, pentes de guidage, courbes de Wilson et concept de guidage, chaque octa faisant l'objet d'un chapitre. Chacun de ces chapitres est illustré d'images, photographies ou dessins très didactiques, et se termine par un mémento en rappelant l'essentiel.

L'auteur précise que le succès d'un traitement prothétique est principalement fondé sur l'effort de réflexion menant à l'établissement du projet de traitement. Le concept de l'octa hiérarchise cette réflexion et permet de fiabiliser les résultats, tant de l'indispensable point de vue esthétique au plus oublié point de vue fonctionnel, le plus à même d'en garantir l'efficacité sur le long terme.

L'occlusion, discipline oubliée ou repoussée car rendue le plus souvent obscure par des concepts rigides et un vocabulaire difficile, retrouve ici une approche simple, rigoureuse, permettant d'apporter au praticien la pérennité de ses reconstructions prothétiques en bénéficiant d'une approche intellectuelle, puis manuelle.

L'ensemble des deux volumes est à recommander à tous...

Marc BERT



Pour toute commande, s'adresser à :  
**Librairie Garancière - EDP Sciences**  
 25, rue Daviel - 75013 Paris  
 Tél. + 33 (0)1 58 10 19 04  
 Fax : + 33 (0)1 43 29 32 62  
 E-mail : [commande@editionsid.com](mailto:commande@editionsid.com)  
[www.edition-garanciere.com](http://www.edition-garanciere.com)



# La gestion globale du cabinet dentaire

## Volume I : l'organisation technique

Edmond BINHAS

Éditions CdP, Coll. Guide professionnel, Rueil-Malmaison,  
221 pages, 2011

Cet ouvrage est le premier d'une série de deux sur la gestion, l'organisation et la communication au cabinet dentaire, ouvrages qui s'inspirent du concept d'« Approche préventive globale » et « Flexigestion » que l'auteur développe depuis plus de quinze ans.

Comment faire face aux transformations importantes, tant administratives que sociétales et

scientifiques, qui ont marqué notre profession et adapter son exercice à une spécialité en constante évolution ? L'ouvrage d'Edmond Binhas, fondateur d'un centre de formation en organisation, répond à ces questions et en anticipe d'autres.

Changement d'époque ! Notre profession laisse place à un exercice libéral de plus en plus en retrait au profit d'un exercice en groupe ou d'un développement croissant des organismes de soins gérés par des mutuelles ou des structures quasiment « industrielles » dans lesquels l'accueil, la communication et l'anxiété générée par les soins semblent de moins en moins pris compte par rapport à une recherche croissante de rentabilité.

Tout cabinet doit rester rentable évidemment. Mais tout chirurgien-dentiste doit avoir conscience de l'importance décisive de communiquer efficacement avec les patients, d'établir une relation d'empathie et de confiance.

Intégrer les codes de la relation dentiste-patient, telles sont les bases d'une alliance thérapeutique réussie. Seule une approche éthique conditionnera l'adhésion éclairée du patient à tout plan de traitement et repositionnera le praticien au cœur de l'échiquier médical.

La prise en compte de cette « science humaine » n'est malheureusement que trop peu réalisée dans le cadre de la formation initiale odontologique, déjà extrêmement dense et complexe. C'est ce constat qui a pour partie inspiré cet ouvrage fondé sur 25 années d'expériences professionnelles et de recherches.



Nous sommes à un tournant et la voie est à l'approche transversale, à la maîtrise de différentes activités concourant à la satisfaction des patients et à la productivité du cabinet.

Le chirurgien-dentiste libéral n'est pas principalement praticien mais aussi chef d'entreprise de santé à part entière. La pratique dentaire et la gestion d'entreprise de santé doivent se compléter.

Edmond Binhas nous propose un réel guide professionnel dont la première partie aborde l'ensemble des évolutions actuelles de la profession, les nouveaux enjeux et décrit les concepts d'« Approche préventive globale » et de « Flexigestion », développés aussi bien pour les patients que pour le cabinet. Le concept de « Flexigestion » se base sur la combinaison de la rigueur et de la souplesse qui permettra aux cabinets de se développer dans le futur. L'excès de l'un ou de l'autre aboutira inéluctablement à plus de stress. La deuxième partie s'intéresse à l'organisation des locaux et du matériel et la troisième à la gestion et à l'organisation clinique et paraclinique globale.

Edmond Binhas nous dévoile le fruit de ses recherches et propose une approche pragmatique dont chacun peut tirer bénéfice. Il existe non pas une seule voie, mais un chemin à parcourir propre à chaque cabinet.

Voici sa dynamique. Gérer c'est prévoir : planifier ses objectifs et apprendre à s'entourer. Se simplifier la vie : organiser les locaux et le matériel. Optimiser le travail au fauteuil avec une assistante dentaire. Gérer l'exercice clinique et paraclinique avant le traitement (manuel du cabinet, réunion du matin), pendant le traitement (le travail à quatre mains) et après le traitement (gestion des déchets et changement de patient). Mais le patient reste au cœur du système ! Le praticien doit trouver des moyens de soigner bien, vite et à un coût très raisonné.

Mettre en place une telle organisation n'est pas chose facile. Il s'agit ici d'un nouveau mode de pensée et d'action d'avantage plutôt que d'une nouvelle technique, et la courbe d'apprentissage plus ou moins longue diffère d'une équipe soignante à l'autre, avec la perspective d'exercer plus sereinement dans un cabinet moderne.

Amandine PARA.

Pour toute commande, s'adresser à :

**Librairie Garancière - EDP Sciences**  
25, rue Daviel - 75013 Paris  
Tél. + 33 (0)1 58 10 19 04  
Fax : + 33 (0)1 43 29 32 62  
E-mail : [commande@editionsid.com](mailto:commande@editionsid.com)  
[www.edition-garanciere.com](http://www.edition-garanciere.com)